



Table des matières

•	Αv	ant de vous lancer	2
•	Étu	ude de marché	3
•	Pla	anifier son entreprise	4
•	Le	plan d'affaires	5
	-	Introduction	6
	-	Propriété et gestion	7
	-	Renseignements financiers	8
	-	Résumé du marché	10
	-	Exigences en matière de personnel	12
	-	Explication des projections	13
	-	Prévisions de trésorerie pour 12 mois	14
	-	États financiers	16
	-	Liste de la machinerie, de l'équipement, des accessoires fixes et de l'ameublement (existants et projetés)	22
	-	Garanties offertes	23
	-	Questionnaire environnemental	24
	-	Résumé de la politique de confidentialité de la CBDC	25
	-	Autorisation de demande de renseignements sur la solvabilité	29
	-	Bilan personnel / demande de financement	

Avant de vous lancer

Il existe plusieurs façons de démarrer une entreprise, mais tous les moyens de le faire ont des éléments en commun dont il vous faut tenir compte.

Temps

Combien de temps avez-vous à consacrer à l'élaboration de votre concept d'entreprise? En vous allouant le temps nécessaire, vous aurez plus de chances d'éviter de faire des erreurs qui pourraient vous être coûteuses plus tard.

Argent

Quel montant d'argent est à votre disposition? La plupart des entrepreneurs se rendent compte qu'ils ont besoin de plus de capitaux qu'ils n'avaient prévus. Les besoins en matière de financement varient d'une entreprise à l'autre. Vous devez vous assurer d'avoir accès à des fonds suffisants pour vous permettre de faire face à des situations imprévues afin d'éviter les problèmes de flux de trésorerie ou de manquer une bonne occasion d'affaires.

Expertise

Avez-vous les connaissances et les habiletés nécessaires pour faire de votre entreprise un succès? Sinon, il vous serait peut-être utile de suivre quelques cours ou de travailler dans le secteur d'activité qui vous intéresse jusqu'à ce vous ayez les connaissances qu'il vous faut.

Tolérance aux risques

Quels genres de risques comporte votre projet d'entreprise? Vous devez faire une analyse honnête et lucide de votre personnalité et de vos finances pour déterminer le niveau de risque que vous pouvez tolérer. Il se peut que cette analyse élimine certaines possibilités d'affaires à risque élevé.

Rentabilité financière

Votre entreprise vous permettra-t-elle de gagner adéquatement votre vie? Certaines personnes se lancent en affaires sans avoir une idée claire de la rentabilité de leur entreprise. Prenez le temps de déterminer si vos revenus d'affaires seront suffisants pour justifier vos efforts et pour vous fournir le revenu dont vous avez besoin pour vivre.

Plaisir

Prendrez-vous plaisir à gérer votre entreprise? Cet aspect est très important, car être propriétaire d'une petite entreprise peut être difficile et exiger de longues heures. Vous aurez des défis et des jours difficiles à surmonter. Vous devrez vous engager pleinement et accepter de faire de nombreux sacrifices.

Considérations familiales

Votre entreprise aura-t-elle des effets négatifs sur votre famille? Le démarrage d'une entreprise exige de nombreux sacrifices en temps et en argent. Vous devez déterminer si vos économies ou les profits de votre entreprise seront suffisants pour offrir à votre famille un style de vie adéquat, surtout au début. Vous devrez aussi déterminer à quel point votre famille appuie votre projet d'entreprise. Sera-t-elle en mesure d'accepter les heures supplémentaires qu'il vous faudra v consacrer?

Aide professionnelle

Mieux vaut démarrer du bon pied. Avant de vous lancer, vous devez savoir qu'il vous faudra prendre de nombreuses et importantes décisions touchant des aspects juridiques, les impôts, les assurances, les finances, la tenue de livres et la comptabilité, l'embauche de personnel, etc. Ces décisions peuvent souvent être difficiles à prendre sans aide spécialisée. Par conséquent, vous devrez consulter des professionnels comme des avocats, des comptables, des courtiers en assurances, professionnels ou agréés, conseillers financiers, directeurs de banque et agents du gouvernement afin d'obtenir les meilleurs conseils possible afin d'éviter de faire des erreurs qui pourraient vous causer bien des problèmes plus tard.

Étude de marché

La première chose qu'il vous faut faire lorsque vous envisagez de lancer une entreprise est de déterminer vos possibilités de réussite. Cela signifie qu'il vous faut poser des questions franches sur la demande potentielle pour votre produit, quel prix vous pouvez exiger et si ce que vous recevez en échange sera suffisant pour que votre entreprise en vaille le coût. Un plan de marketing vous aidera à trouver réponse à ces questions.

Bien qu'il n'existe pas deux plans de marketing identiques, la plupart visent à trouver les réponses aux questions suivantes :

- Quel est le marché potentiel pour mon produit ou service?
- Qui sont mes clients, combien d'unités puis-je vendre et quel prix est-ce que je peux exiger?
- Qui seront mes fournisseurs et quels sont leurs prix? Quelles modalités de crédit peuvent-ils m'offrir?
- Qui sont mes concurrents? Quels sont mes avantages concurrentiels?
- Comment est-ce que je vais m'y prendre pour mettre mon produit sur le marché et combien cela va-t-il me coûter?
- Est-ce que cette entreprise me rapportera un profit assez important pour justifier les sacrifices que j'aurai à faire?

Avec ces réponses, vous serez mieux en mesure de juger de la viabilité de votre idée d'entreprise.

Il est souvent assez facile d'obtenir les renseignements pour un plan de marketing. Par exemple, vous pouvez interviewer des clients potentiels ou les personnes qui travaillent déjà dans votre secteur d'activité. Les associations professionnelles et commerciales peuvent vous être très utiles, car elles disposent de données approfondies sur leur secteur d'activité.

Vous pouvez accéder à des données sur le potentiel des secteurs d'activités et des marchés à partir de plusieurs publications et bases de données. (Une visite à la CBDC de votre région peut vous lancer sur la bonne voie.)

Ces plans sont des outils dynamiques qui vous seront utiles seulement si vous les modifiez au fur et à mesure qu'évolue votre entreprise. Au lieu de préparer un plan de marketing et de le ranger dans votre classeur, vous devriez le réexaminer de façon périodique en tenant compte des changements qui se sont produits dans votre entreprise et le mettre à jour. Votre plan pourra ainsi orienter et appuyer vos efforts de façon continue.



Planifier son entreprise

Une fois que vous avez terminé votre étude de marché, vous pouvez l'utiliser comme point de départ pour préparer l'élément de base le plus important de toute entreprise: le plan d'affaires.

Un plan d'affaires contribue de diverses facons au succès futur d'une entreprise. Il est nécessaire pour faire une demande de prêt, il sert d'outil pour mesurer les progrès de l'entreprise et il vous indique le point d'arrivée et comment y arriver.

Un plan d'affaires comprend généralement une description de votre entreprise et de son secteur d'activité. Cela comprend les fournisseurs, les clients et vos concurrents, les produits et services que vous comptez offrir, votre liste de prix et vos plans de production.

Vous devrez aussi donner un aperçu des possibilités qui s'offrent à vous et des défis que vous devrez surmonter, les ressources dont vous aurez besoin, vos plans d'expansion et vos énoncés financiers actuels et prévisionnels.

Planifier pour l'avenir

La planification est essentielle, non seulement dans les premières étapes de l'entreprise, mais aussi lorsqu'elle commencera à croître. La planification continue est nécessaire pour vous aider à éviter certains pièges qui accompagnent souvent la croissance.

Vous devrez envisager de préparer un plan des ressources humaines pour l'embauche et la gestion d'employés. Vous devrez penser à comment vous vous y prendrez pour trouver les employés ayant les habiletés et la formation nécessaires pour faire de votre entreprise un succès.

Vous devrez aussi tenir compte des nombreuses exigences juridiques et réglementaires ainsi que les questions d'impôt qui sont liées à avoir des employés à qui vous versez un salaire. Certaines de ces exigences relèvent des lois provinciales, comme les normes d'emploi, le salaire minimum, l'indemnisation en cas d'accident en

milieu de travail et la santé et la sécurité au travail. D'autres, comme l'assurance - emploi, le Régime de pension du Canada et les impôts sur le revenu relèvent des lois fédérales. Pour obtenir des renseignements sur comment ces exigences toucheront votre entreprise, vous devrez communiquer avec les bureaux appropriés des gouvernements provincial et fédéral. Les comptables et les avocats peuvent aussi vous fournir ces renseignements.

La planification d'affaires est un processus continu. Une entreprise est en perpétuel changement. Vous devrez revoir votre plan d'affaires de façon périodique pour tenir compte des changements qui se produisent dans votre entreprise, permettant à votre plan de demeurer pertinent. En révisant votre plan d'affaires, cela vous forcera à considérer votre entreprise et son environnement sous différents angles. Il se peut que vous pensiez à de nouveaux moyens d'augmenter vos revenus ou de réduire vos coûts.





Plan d'affaires

A. Introduction

1.	Nom de l'entreprise :					
	Nom de la personne qui fait la demande :					
2.	S'agit-il d'une entreprise existante?					
	☐ Nouvelle ☐ Existante Date d'établissement :					
3.	. Type d'exploitation :					
	☐ Fabrication	Vente en gros ou au détail				
	☐ Agriculture	☐ Construction				
	☐ Aquaculture/Pêche	☐ Transport				
	☐ Foresterie	☐ Secteur minier				
	☐ Tourisme	☐ Autre (préciser)				
4.	Adresse postale :					
	Code postal :	-				
5.	Numéros de téléphone :	Résidence :	Travail:			
		Télécopieur :	Courriel :			
6.	Emplacement proposé :					
7 .	Personne avec qui commun	iquer :				
	Téléphone :					
8.	Type d'entreprise aux terme	es de la loi :				
	☐ Constituée en société	☐ Propriétaire unique				
	☐ Partenariat	☐ Coopérative				
	☐ Incorporation future					
9.	Date d'incorporation :					

Propriété et gestion В.

Nom	Poste	Nº d'années en affaires	% des actions
Expliquez les ta	cnes et responsabilites du	personnel de gestion et des membres o	au personnei cies
Rensei	gnements finan	ciers/juridiques/techniq	ues
(a) Institution financière		Nom :	Numéro :
• •	caisse populaire)		
Marge de c			
_			
(b) Comptable	ıridique		
(b) Comptable (c) Conseiller ju	-		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura	ances / agent		
(b) Comptable (c) Conseiller ju	ances / agent		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent	'entreprise	
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier otion du projet d		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier otion du projet d		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier otion du projet d		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier otion du projet d		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier otion du projet d		
(b) Comptable (c) Conseiller ju (d) Cie d'assura (e) Fin de l'exe	ances / agent rcice financier otion du projet d		

		Date d'ac	equisition	
Date du début de la d	construction :			
Date du début de l'ex	xploitation :			
Renseignem	ents financiers			
Fonds utilisés :		Source des fonds	:	
Terrain	\$	CBDC		\$
Édifice	\$	Banque/ Caisse p	op	\$
Équipement	\$	Gouvernement pr	rovincial	\$
Véhicules	\$	BDC		\$
Améliorations locatives	\$	APECA		\$
Inventaire	\$	Autre :		\$
Fonds de roulement	\$	Autre :		\$
Divers	\$	Contribution du		
		propriétaire (Actif	fs)	\$
Total	\$		Total	\$
roulement Divers Total Avez-vous déjà fait u	\$sssne demande d'aide finade l'aide financière de	Contribution du propriétaire (Actif ncière auprès du gouve	Total	

2. Fournissez les dates approximatives pour l'acquisition d'équipement et de votre inventaire, pour l'embauche du personnel, pour obtenir votre financement et pour mettre en place toute

3. Est-ce qu'une partie de la part du propriétaire sera empruntée?					
		Oui		Non	
	Sid	oui , de qui?			
				Taux d'intérêt :	
4.	Ve	uillez répondre aux quest	ions	s suivantes :	
	a.	Avez-vous déjà fait failli termes de la Loi sur la fa		u préparez-vous actuellement une demande de protection aux e et l'insolvabilité?	
		Oui		Non	
	b.	Avez-vous déjà fait l'obj	et de	e poursuite ou d'un avis introductif d'instance?	
		Oui		Non	
	c.	Êtes-vous actuellement	gara	ant d'un ou de plusieurs prêts?	
		Oui		Non	
	d.	Est-ce que vous-même du Canada?	otre entreprise devez des impôts impayés à l'Agence de revenu		
		Oui		Non	
		vous avez répondu oui à l ails ci-dessous.	n'im	porte laquelle des questions ci-dessus, veuillez en donner les	
5.	Veu	uillez fournir des estimés	pou	ır l'achat de tout bien dont la liste figure au programme.	

F. Resumé du marché

1. Produits et services

Votre entreprise est-elle saisonnière?							
🔲 Oui	☐ Non						
Heures d'exploitation	on :						
Est-ce que votre en	treprise accordera du crédit? Si o	ui, à quelles conditions?					
Clientèle typique							
Qui sont vos clients	?						
	Sexe	Revenu					
Âge		drant ila du grand nublia? Ci vaa alianta					
Vos clients seront-il		vous en main des lettres d'intention?					

	Est-ce que tous vos revenus proviendront de votre localité ou attirerez-vous une clientèle des autres collectivités de la région? Expliquez.
7 .	Concurrence actuelle
	Qui sont vos concurrents, où sont-ils installés et depuis combien de temps sont-ils en affaires? Décrivez leurs forces et leurs faiblesses.
8.	Justification du marché
	Pourquoi pensez-vous que la zone commerciale que vous avez choisie peut soutenir votre projet d'entreprise?
9.	Publicité et promotion
	Comment proposez-vous faire la promotion de votre produit ou service? Fournissez le montant prévu pour la publicité et la promotion.
10	Fondement des prévisions
	Avez-vous obtenu ces renseignements sur le marché d'une entreprise semblable? Vous êtes-vous fondé sur les normes du secteur d'activité? Avez-vous fait appel à une autre méthode? Veuillez expliquer.
	,

6. Zone commerciale

G. Exigences en matière de personnel

u	d. Exigences en matiere de personner								
1.	Combien et quel type	de nouveaux emplois comptez-vous cr	réer.						
	Temps plein	☐ Temps partiel	☐ Saisonnier						
2.	S'agit-il d'une entrepri compte-t-elle?	ise existante si oui, combien et quel ty	pe d'employés actuels						
	Temps plein	-							
	Temps partiel	-							
	Saisonnier								
3.	Personnel de gestion								
	Décrivez les responsabilités précises du personnel de gestion clé en ce qui a trait aux ventes, au marketing, à la tenue de livres, etc. Décrivez leurs expériences antécédentes pouvant être un atout pour votre entreprise.								
l'o se	MPORTANT : Avez-vous obtenu les permis nécessaires ou avez-vous soumis une demande à organisme de réglementation approprié (commissaire des incendies, Ministère concernés, le service d'aménagement de votre municipalité)? Veuillez fournir une copie de tout permis exigé.								
1 1	I. Renseignements financiers (à joindre en annexe)								

1. États financiers historiques :

Joignez les états financiers pour vos trois dernières années d'exploitation

2. États financiers pro forma :

- a. Bilan Annuel et pour deux ans
- b. État des résultats Annuel et pour deux ans
- c. **État des flux de trésorerie** Projections mensuelles pour les deux premières années d'exploitation
- d. Chiffre de ventes nécessaires pour atteindre le seuil de rentabilité
- e. Si l'entreprise est sous forme de propriétaire unique, s'il vous plaît inclure votre avis d'imposition du revenu de l'évaluation pour les trois dernières années

I. Explication des projections

Ventes : (Expliquez comment vous vous y êtes pris pour en arriver à vos chiffres de vente : cà-d. le pourcentage du marché total, le nombre d'unités vendues, le prix de vente, le nombre de ventes par unité de temps (semaine, mois, année), etc.)
Coût des matériaux : (Directement lié au nombre d'unités vendues)
Salaires et avantages sociaux : (Fournir les montants liés au salaire et aux avantages sociaux du propriétaire de façon séparée)
Autres dépenses : (Justifiez les montants affichés pour chacune des catégories de dépenses et s'il s'agit de prévisons ou de coûts établis par estimés. Assurez-vous que les intérêts et les frais bancaires soient conformes à la dette proposée qui figure dans votre demande de prêt.)
Autres revenus : Expliquez clairement la source de tout autre revenu et s'il s'agit d'un revenu ponctuel ou d'un revenu continu.)
Retraits et impôts: Si votre entreprise n'est pas incorporée, assurez-vous d'inclure le montant total des retraits d'argent effectués par le propriétaire ou tous les partenaires. Prévoyez aussi les impôts qui seront prélevés sur vos profits.)

Prévisions de trésorerie	Solde	Mois	Mois	Mois	Mois
pour 12 mois	d'ouverture	1	2	3	4
VENTE					
1. Ventes (moins la TVH)					
2. Autres revenus					
3. Total des ventes					
RECETTES					
ENTRÉES D'ARGENT					
4. Ventes au comptant					
5. Créances reçues					
6. Produits de prêts					
7. Autres revenus					
8. Autres revenus					
9. Autres revenus					
10. Total des revenus					
DÉPENSES					
SORTIES D'ARGENT					
11. Coût des marchandises vendues					
12. Publicité					
13. Véhicule (essence, entretien, crédit bail)					
14. Fournitures de bureau					
15. Frais bancaires					
16. Assurances (responsabilité, biens, véhicule)					
17. Honoraires professionnels (légaux, comptables, enregistrement)					
18. Loyer (bureaux/équipment)					
19. Taxes et permis (TVH exclue)					
20. Téléphone					
21. Services publics					
22. Salaires - employés					
23. Avantages sociaux - employés					
24. Retraits/salaires et avantages - propriétaire					
25. Remboursement de la dette					
26. Achat de biens fixes (TVH incluse)					
27. Réparations, entretien et carburant					
28. Autres					
29. Autres					
30. Total des dépenses					
BILAN					
31. Total des revenus (ligne 10)					
32. Plus : Encaisse du mois précédent (ligne 35)					
33. Résultat :Total de l'argent disponible					
34. Moins : Total des dépenses (ligne 30)					
35. Résultat : Solde bancaire de fermeture					

Mois 5	Mois 6	Mois 7	Mois 8	Mois 9	Mois 10	Mois 11	Mois 12	TOTAL
								<u> </u>
								1
								•
	I	I		I		I	I	

Résultats prévisionnels - Ouverture

Revenus:		%
Revenus _	\$	/ 0
Autres revenus	\$	
_	·	
TOTAL DES VENTES	\$	
MOINS : Coût des ventes	\$	
PROFIT BRUT		
(Total des ventes – Coût des ventes) =	\$	
Dépenses :		
Publicité	\$	
Véhicule		
Fournitures de bureau	\$	
Frais de services bancaires	\$	
Assurances	\$	
Honoraires professionnels	\$	
Loyer	\$	
Taxes et permis		
Téléphone		
Services publics	\$	
Salaires et avantages sociaux_	\$	
Retraits du propriétaire	\$	
Intérêts	\$	
Dépréciation	\$	
Autre :	\$	
TOTAL DES DÉPENSES	\$	
Profit net (Perte nette) (Profit brut – Total des dépenses)	\$	

Résultats prévisionnels - Année 1

Revenus:

nevenus.		%
Revenus	\$	
Autres revenus	\$	
TOTAL DES VENTES	\$	
MOINS : Coût des ventes	\$	
PROFIT BRUT		
(Total des ventes – Coût des ventes) =	\$	
Dépenses :		
Publicité	\$	
Véhicule		
Fournitures de bureau		
Frais de services bancaires		
Assurances		
Honoraires professionnels		
Loyer		
Taxes et permis		
Téléphone		
Services publics		
Salaires et avantages sociaux		
Retraits du propriétaire		
Intérêts		
Dépréciation	\$	
Autre :		
Autre :	\$	
TOTAL DES DÉPENSES	\$	
Profit net (Perte nette)	\$	
(Profit brut – Total des dépenses)	¥	

Résultats prévisionnels - Année 2

Revenus:

Revenus:		%
Revenus	\$	
Autres revenus	\$	
TOTAL DES VENTES	\$	
MOINS : Coût des ventes	\$	
PROFIT BRUT		
(Total des ventes – Coût des ventes) =	\$	
Dépenses :		
Publicité	\$	
Véhicule	\$	
Fournitures de bureau	\$	
Frais de services bancaires	\$	
Assurances	\$	
Honoraires professionnels	\$	
Loyer	\$	
Taxes et permis	\$	
Téléphone	\$	
Services publics	\$	
Salaires et avantages sociaux	\$	
Retraits du propriétaire	\$	
Intérêts	\$	
Dépréciation	\$	
Autre :		
TOTAL DES DÉPENSES		
	·	
Profit net (Perte nette) (Profit brut – Total des dépenses)	\$	

Bilan prévisionnel - Ouverture

ACTIF: ACTIF: Encaisse ______ Comptes clients Inventaire Dépenses payées d'avance _____ Autres actifs à court terme TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME (A) _____\$ **IMMOBILISATIONS CORPORELLES:** Terrain(s) Édifice(s) ______ Ameublement et agencements Véhicules Équipement Autres immobilisations TOTAL DES IMMOBILISATIONS CORPORELLES (B) **TOTAL DE L'ACTIF** (A+B) **PASSIF:** PASSIF À COURTTERME : Dette bancaire ______ Comptes fournisseurs et charges à payer Revenus sur l'impôt à payer\$ Autres dépenses\$ TOTAL DU PASSIF À COURTTERME (C) **DETTE À LONGTERME :** Hypothèque ______\$ Prêts des actionnaires Autres dettes à long terme TOTAL DE LA DETTE À LONG TERME (D) TOTAL DU PASSIF (C+D) _____\$ Valeur propre des actionnaires ou propriétaires (E) \$ Total du passif + Valeur propre des actionnaires ou propriétaires(C+D+E) ______\$ REMARQUE: (A+B) = (C+D+E)

Bilan prévisionnel - Année 1

ACTIF: ACTIF · Encaisse Comptes clients Inventaire Dépenses payées d'avance Autres actifs à court terme TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME (A) **IMMOBILISATIONS CORPORELLES:** Terrain(s) ______ Édifice(s) Ameublement et agencements _____ Véhicules Équipement Autres immobilisations_______ TOTAL DES IMMOBILISATIONS CORPORELLES \$ **TOTAL DE L'ACTIF** (A+B) **PASSIF:** PASSIF À COURTTERME : Dette bancaire Comptes fournisseurs et charges à payer _______ Revenus sur l'impôt à payer ______ Autres dépenses _____ TOTAL DU PASSIF À COURTTERME (C) **DETTE À LONG TERME :** Hypothèque ______ Prêts des actionnaires Autres dettes à long terme ______ TOTAL DE LA DETTE À LONG TERME (D) TOTAL DU PASSIF (C+D) Valeur propre des actionnaires ou propriétaires (E)_____\$ Total du passif + Valeur propre des actionnaires ou propriétaires(C+D+E) \$

REMARQUE: (A+B) = (C+D+E)

Bilan prévisionnel - Année 2

ACTIF: ACTIF · Encaisse \$ Comptes clients _____ Inventaire Dépenses payées d'avance Autres actifs à court terme TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME (A) \$ **IMMOBILISATIONS CORPORELLES:** Terrain(s) _______ Édifice(s) ______ Ameublement et agencements ______ Équipement Autres immobilisations______ TOTAL DES IMMOBILISATIONS CORPORELLES **TOTAL DE L'ACTIF** (A+B) PASSIF: PASSIF À COURTTERME : Dette bancaire\$ Comptes fournisseurs et charges à payer\$ Revenus sur l'impôt à payer\$ Autres dépenses\$ TOTAL DU PASSIF À COURTTERME (C) **DETTE À LONGTERME :** Hypothèque _____\$ Prêts des actionnaires\$ Autres dettes à long terme ______ TOTAL DE LA DETTE À LONGTERME (D) TOTAL DU PASSIF (C+D) _____ Valeur propre des actionnaires ou propriétaires (E) _____\$ Total du passif + Valeur propre des actionnaires ou propriétaires(C+D+E) _____\$ REMARQUE: (A+B) = (C+D+E)

Liste de la machinerie, de l'équipement, des accessoires fixes et de l'ameublement (existants et projetés)

(Nom de l'entreprise)

Numéro de l'article	Quantité	Description (inclure le nom du fabricant, la capacité de la pièce d'équipement, etc.)	Numéro du modèle	Anné Fabrication	Prix d'achat	Remarques (par ex. condition de l'équipement, etc.)
					\$	

^{**} Si possible, ajouter en annexe les caractéristiques de produit du fabricant, des brochures, etc.

Garanties offertes

TERRAIN				
Emplacement				
Type de district				
Zonage				
Services				
Dimensions				
Prix d'achat				
Date d'achat				
ÉDIFICE				
Туре				
Dimensions (pi)				
Surface (pi carrés)				
Sous-sol				
Nombre d'étages				
Dernière évaluation				
ÉQUIPEMENT	N° de l'article	Quantité	N° du modèle	Date d'achat
	_			
AUTRES				
Garantie(s) personnelle(s)				

EMPLACEMENT:	nementai 				
DESCRIPTION : VEUILLEZ LIRE LES DEUX LISTES DE CONTRÔLE CI-DESSOU PARTIE DE VOTRE PROPOSITION.	JS ET COCHERTOUTE ACTIVITÉ QUI POURRAIT FAIRE				
Partie 1 : LISTE DES EXCLUSIONS : Le projet se li	mitera-t-il aux activités de cette liste seulement?				
(cocher les activités appropriées) Achat d'équipement de bureau ou	☐ Productivité				
d'équipement qui ne produit pas d'émissions gazeuses, liquides ou solides	Modernisation d'un édifice (y compris une expansion de moins de 10 % ou l'installation				
Mise au point d'une technologie dans un laboratoire ou une usine déjà en place	d'équipement de cuisine dans un restaurant ou une auberge)				
🗖 Études (marketing, faisabilité, etc.)	Construction d'un édifice de moins de 100				
Activités de marketing	mètres carrés et de moins de 5 mètres de haut, à plus de 30 mètres d'un cours d'eau ou de l'océan				
Affectation d'un apprenti ou d'un travailleur auprès d'une entreprise existante	Resurfaçage ou pavage d'un chemin existant				
Partie 2 : LISTE DES ACTIVITÉS : Les éléments sui (cocher toutes les activités appopriées) Usine de traitement des eaux ou des eaux usées (sans raccordement aux systèmes existants)	ivants feront-ils partie du projet? Entreposage ou utilisation de carburants, de produits chimiques ou de matières inflammables ou déclassement d'un lieu				
 ☐ Construction de chemin (mais non le pavage de chemins existants) ☐ Construction d'un pont ou d'un ponceau audence de chemin (mais non le pavage de chemin existants) 	d'entreposage Émissions industrielles dans l'air (mais non émises par les appareils de chauffage domestiques)				
dessus d'un cours d'eau Construction d'un édifice, d'un entrepôt ou d'une usine ou l'expansion de l'une de ces structures de plus de 10 % du bâtiment existant	☐ Déchets industriels (liquides ou solides) ☐ Construction d'un quai ☐ Dragage, élimination de matériaux dragués				
Construction ou terrassement de pentes abruptes	ou remblaiement des rives				
Essouchement ou excavation de sol ou de sols contaminés	Exploitation minière				
Travaux effectués à moins de 30 mètres d'un cours d'eau ou dans un cours d'eau (étang,	 Écotourisme (excursion en bateau, observation des baleines, pourvoirie de canotage, tourisme d'aventure) 				
lac, rivière, ruisseau, estuaire ou océan) Travaux effectués à moins de 30 mètres d'une terre humide ou dans une terre humide (tourbière, fen, marais, marécage,	Aménagement linéaire (chemin, sentiers, ligne de transmission d'énergie, pipeline, câble sous-marin)				
marais salant) Permis du ministère des Pêches et des Océans	Aménagement adjacent à un lieu patrimonial (parc national ou provincial, réserve faunique, site historique)				
Déblaiement de terrain	Consentement quant à l'utilisation du courrier électronique Je, soussigné(e), consens à ce que la CBDC se serve de courrier électronique				
☐ Construction ou rénovation d'un laboratoire ☐ Stockage ou utilisation de carburants, de produits chimiques ou inflammables, ou	pour le transfert ou la divulgation à une tierce partie de mes renseignements personnels, y compris mes renseignements financiers. Je sais que le courrier électronique n'est pas complètement sécuritaire et que des copies de mes renseignements personnels peuvent être conservés par mon fournisseur de services Internet ou celui de la CBDC.				
mise hors service d'un site de stockage	(signature)(date				

Résumé de la politique de confidentialité de la CBDC

Les CBDC du Canada atlantique ont conscience de l'importance de la confidentialité et de la nature sensible des renseignements personnels. Nous sommes tenus de protéger la confidentialité de tous les renseignements permettant de vous identifier. Nous sommes résolus à protéger tout renseignement personnel que nous détenons. Cette politique de confidentialité décrit les méthodes que nous employons pour gérer vos renseignements personnels et protéger votre vie privée.

Vos droits en matière de confidentialité

Depuis le 1^{er} janvier 2004, toutes les entreprises menant des activités commerciales doivent se conformer à la Loi sur la protection des renseignements personnels et les documents électroniques (LPRPDE). La LPRPDE confirme vos droits concernant la protection de vos renseignements personnels. Les CBDC sont responsables des renseignements personnels qu'elles recueillent, utilisent et divulguent à autrui. Dans le cadre de leur obligation de reddition de compte, les CBDC ont élaboré cette politique, mis en place des mesures de sécurité de la documentation et formé leurs administrateurs et leur personnel à leurs politiques et à leurs pratiques. Cette politique est en accord avec les dix principes de confidentialité suivants établis dans la LPRPDE, et s'y conforme:

- 1. RESPONSABILITÉ: Une organisation est responsable des renseignements personnels dont elle a la gestion et doit désigner une ou des personnes qui doivent s'assurer du respect des principes énoncés ci-dessous.
- 2. DÉTERMINATION DES FINS DE LA **COLLECTE DES RENSEIGNEMENTS:** Les fins auxquelles des renseignements personnels sont recueillis doivent être déterminées par l'organisation avant la collecte ou au moment de celle-ci.

- 3. CONSENTEMENT: Toute personne doit être informée de toute collecte, d'utilisation ou de communication de renseignements personnels qui la concernent et y consentir, à moins qu'il ne soit pas approprié de le faire.
- 4. LIMITATION DE LA COLLECTE: L'organisation ne peut recueillir que les renseignements personnels nécessaires aux fins déterminées et doit procéder de façon honnête et licite.
- 5. LIMITATION DE L'UTILISATION, DE LA COMMUNICATION ET DE LA **CONSERVATION**: Les renseignements personnels ne doivent pas être utilisés ni communiqués à des fins autres que celles auxquelles ils ont été recueillis à moins que la personne visée n'y consente ou que la loi l'exige. On ne doit conserver les renseignements personnels qu'aussi longtemps que nécessaire pour la réalisation des fins déterminées.
- 6. EXACTITUDE: Les renseignements personnels doivent être aussi exacts, complets et à jour que l'exigent les fins auxquelles ils sont destinés.
- 7. MESURES DE SÉCURITÉ : Les renseignements personnels doivent être protégés au moyen de mesures de sécurité correspondant à leur degré de sensibilité.
- 8. TRANSPARENCE: Une organisation doit faire en sorte que des renseignements précis sur ses politiques et ses pratiques de gestion des renseignements personnels soient facilement accessibles à toute personne.
- 9. ACCÈS AUX RENSEIGNEMENTS PERSONNELS: Une organisation doit informer toute personne qui en fait la demande de l'existence de renseignements personnels qui la concernent, de l'usage qui en est fait et de leur divulgation à des tiers, et lui permettre de les consulter. Il sera aussi possible de contester l'exactitude et l'intégralité des renseignements et

- d'y faire apporter les corrections appropriées.
- 10. POSSIBILITÉ DE PORTER PLAINTE À L'ÉGARD DU NON-RESPECT DES PRINCIPES : Toute personne doit être en mesure de se plaindre du non-respect des principes énoncés cidessus en communiquant avec le ou les personnes responsables de les faire respecter au sein de l'organisation en question.

Quels sont les renseignements personnels que nous recueillons?

Les renseignements personnels sont tous les renseignements pouvant vous identifier ou grâce auxquels il est possible de connaître votre identité. Nous avons surtout besoin de ces renseignements pour fournir des services de prêts à nos clients.

Pourquoi les CBDC ont-elles besoin de renseignements personnels?

Les CBDC fournissent des services et des produits à un vaste éventail de clients. Au cours de nos activités, il nous arrive parfois de distribuer des documents concernant ces services et les dernières nouvelles pouvant intéresser votre entreprise.

Lorsque nous recueillons des renseignements, notre objectif principal est de vous aider. Tous les renseignements personnels sont utilisés pour, entre autres, l'aide à la rédaction de plans d'affaires; les consultations commerciales; la révision du crédit; l'analyse de l'admissibilité à un prêt; les versements ou prélèvements directs; la rédaction de documents juridiques; la préparation de rapports trimestriels; l'évaluation et l'établissement de la valeur nette du patrimoine; l'établissement de l'admissibilité à divers programmes et sources de financement; etc.

L'utilisation de vos renseignements

Nous utilisons vos renseignements personnels pour vous donner des conseils et des services et pour vous intégrer aux activités de marketing direct. Si vous n'avez plus de prêt avec nous et si vous nous informez de votre choix de ne plus recevoir d'information sur nos services ou autres, nous supprimerons votre nom de notre liste de distribution.

Comment les renseignements personnels sont-ils recueillis?

La collecte de renseignements se fait uniquement par des moyens légaux et équitables, et non pas de manière excessivement dérangeante. Dans la mesure du possible, nous recueillons directement vos renseignements personnels auprès de vous, d'abord dans votre demande, puis tout au long de votre prêt, s'il est approuvé.

À l'occasion, nous pouvons également obtenir vos renseignements d'autres sources, par exemple,

- de votre banque ou caisse populaire,
- de votre compagnie d'assurances,
- de votre agent immobilier en cas de transaction immobilière,
- des organismes ou registres gouvernementaux,
- de votre employeur,
- de votre avocat,
- de votre comptable,
- d'agences d'évaluation du crédit (Trans-Union et Equifax),
- de consultants extérieurs.

Le consentement

Dans la plupart des cas, la CBDC vous demandera votre consentement écrit pour recueillir, utiliser ou divulguer vos renseignements personnels. En signant votre demande de prêt, vous nous donnez votre consentement à la collecte, l'utilisation et la divulgation des renseignements qui y ont été inscrits pour effectuer l'évaluation du prêt. Même si nous vous demandons généralement un consentement écrit, il peut arriver que

nous acceptions le consentement verbal. Le consentement peut également être sous-entendu par votre comportement envers nous.

La divulgation de vos renseignements personnels

La CBDC ne divulguera pas, sans votre consentement écrit, vos renseignements personnels à un tiers pour qu'il vous propose ses produits et services. Nous sommes cependant tenus de divulguer des renseignements à certains organismes gouvernementaux comme l'Agence de promotion économique du Canada atlantique (APECA) et Ressources humaines et Développement des compétences Canada (RHDCC). Par ailleurs, la CBDC divulguera vos renseignements personnels:

- si la loi nous y oblige ou nous y autorise;
- si vous avez autorisé leur divulgation;
- lorsqu'il est nécessaire d'établir ou de recouvrer les sommes que vous nous devez;
- lorsque nous engageons une tierce partie pour fournir des services administratifs (comme des services de sauvegarde ou d'archivage de fichiers informatiques);
- lorsqu'ils sont déjà rendus publics.

Nous divulguerons également vos renseignements personnels à des tiers pour faciliter l'obtention d'un prêt, par exemple à un agent de banque en relation avec le prêt et le bien qui a été donné en garantie. Dans ce cas, votre consentement sera implicite lorsque vous signerez la demande de prêt, et nous divulguerons les renseignements sauf si vous vous y opposez par écrit.

La conservation de vos renseignements personnels

Les CBDC recoivent des fonds de l'Agence de promotion économique du Canada atlantique (APECA), de Ressources humaines et Développement des compétences Canada (RHDCC) et de certains autres organismes gouvernementaux. Les modalités de nos ententes avec ces organismes prévoient que nous conservions les renseignements collectés pendant une période minimale de sept années à partir de la date de refus de la demande ou du remboursement du prêt.

La mise à jour de vos renseignements

Puisque nous utilisons vos renseignements personnels pour vous fournir des services, il est important qu'ils soient exacts et actuels. Si vos renseignements changent alors que nous sommes en relation d'affaires, veuillez nous en informer afin que nous puissions procéder aux modifications. Si la CBDC détient des renseignements dont vous pouvez démontrer qu'ils ne sont pas exacts, complets et à jour, elle effectuera tous les efforts raisonnables pour corriger les erreurs.

Mes renseignements personnels sont-ils bien protégés?

Les CBDC prennent toutes les précautions raisonnables pour veiller à ce que vos renseignements personnels soient protégés contre la perte, l'accès non autorisé, la modification ou la divulgation. Les mesures prises pour protéger vos renseignements sont, entre autres :

- la sécurité des locaux (portes verrouillées et classeurs de sécurité):
- l'accès limité aux renseignements personnels:
- le déploiement de mesures de sécurité technologiques comme des logiciels de protection et des pare-feu pour prévenir le piratage ou l'accès informatique non autorisé;
- des mots de passe et des politiques de sécurité internes.

L'accès à vos renseignements personnels

Vous pouvez demander à consulter tous les renseignements personnels se trouvant dans votre dossier ainsi qu'un sommaire des renseignements. Si vous demandez des copies de vos renseignements personnels, nous pourrons exiger le remboursement des frais de reproduction.

Peut-on me refuser l'accès à mes renseignements personnels?

L'accès à vos renseignements personnels ne constitue pas un droit absolu. Nous pourrions être tenus de refuser l'accès si :

- ce refus est imposé ou autorisé par la loi;
- l'autorisation d'accès pourrait avoir des répercussions négatives sur la protection de la confidentialité d'autres personnes;
- les renseignements sont protégés par le secret professionnel;
- · vos renseignements personnels ne peuvent être dissociés de ceux d'une autre personne.

En cas de rejet de votre demande d'accès ou d'une demande de correction des renseignements, nous vous fournirons des explications.

Les agences d'évaluation du crédit

À l'occasion, il est possible que nous demandions des renseignements vous concernant et contenus dans les dossiers d'agences de renseignements sur la consommation pour nous aider à prendre des décisions concernant le crédit demandé, à éviter les fraudes et à vérifier l'identité de nouveaux clients.

Communiquer avec nous

Lorsque vous nous envoyez des renseignements personnels ou confidentiels, n'oubliez pas que le courriel n'est pas un moyen de communication totalement sûr.

La modification de notre politique de confidentialité

Dans le cadre de la révision régulière des politiques et des procédures de la CBDC, nous pouvons être amenés à modifier ponctuellement la présente politique de confidentialité.

Vos pratiques en matière de confidentialité

Lors de l'étude de votre demande et tout le long de la relation entre votre CBDC et votre entreprise, vous pourriez nous fournir des renseignements personnels en votre possession. Nous comptons sur vous pour respecter les dispositions de la Loi sur la protection des renseignements personnels et les documents électroniques et de toutes les autres lois ou dispositions avant de nous transmettre ces renseignements. En signant ci-dessous, vous attestez avoir respecté ces dispositions et avoir l'autorisation de nous fournir les renseignements que nous demandons.

Nom:	
Date :	
Nom:	
Data:	

AUTORISATION DE DEMANDE DE RENSEIGNEMENTS SUR LA SOLVABILITÉ

La Corporation au bénéfice du développement communautaire peut recueillir des renseignements sur la solvabilité ainsi que d'autres renseignements financiers (y compris ceux concernant mes transactions et celles de mon entreprise) sur moi-même et mon entreprise (les « renseignements ») de moi-même et de mon entreprise, d'ententes de services qu'elle ou moi avons passées avec ou par l'intermédiaire de la Corporation au bénéfice du développement communautaire, d'une agence d'évaluation du crédit, d'autres établissements financiers, d'autres créanciers, de comptes d'effets à recevoir et d'autres références qu'elle ou moi vous avons fourni;

- a) La Corporation au bénéfice du développement communautaire pourra utiliser ces renseignements:
 - pour les remettre à l'agence d'évaluation du crédit, aux autres établissements financiers et aux autres parties que la Corporation jugera utiles;
 - pour définir ma situation financière ou celle de l'entreprise;
 - pour tout autre objectif en lien avec la prestation de services demandée par la Corporation au bénéfice du développement communautaire.

La Corporation peut également les transmettre à tout employé ou membre de la Corporation ayant un lien avec la prestation de services ou la gestion du dossier de mon entreprise.

- b) La Corporation pourra également utiliser ces renseignements :
 - pour promouvoir les services dispensés à moi-même et à mon entreprise;
 - pour utiliser mon numéro d'assurance sociale afin d'aider l'agence d'évaluation de crédit et les autres établissements financiers à retrouver les dossiers me concernant.

Si mon entreprise ou moi-même cessons d'être clients de la Corporation, cette dernière pourra conserver ces renseignements dans ses dossiers tant qu'elle en aura besoin pour les raisons décrites au point a) ci-dessus.

Remarque:

Dans ce formulaire d'autorisation « commerciale » de demande de renseignements sur la solvabilité, les termes « nous » et « nos » désignent l'entité commerciale dont le nom ou la description apparaît à la section A de la demande d'aide. Ces termes englobent, sans s'y limiter, le nom commercial, les variations, les révisions ou les noms remplaçant le nom apparaissant dans la demande d'aide. Les termes « je », « moi » et « me » désignent le propriétaire ou le partenaire ayant signé la demande d'aide.

La demande d'aide contenant les renseignements de l'entreprise doit être signée par le ou les signataires autorisés de l'entreprise ET par le propriétaire ou associé dont les renseignements personnels figurent sur la même demande d'aide.

S'il existe plus d'un propriétaire ou associé, chacun d'eux doit signer une demande distincte et remplir les numéros 1 à 6 de la section A de la page 1, et les pages 15 ainsi que 17 à 22 de leur demande d'aide, et les remettre avec la demande d'aide pour l'entreprise.

Signature :	Signature :
Nom et titre :	Nom et titre :
Date :	Date :

Inscrire deux personnes ne résidant pas avec vous que nous pourrons contacter afin d'obtenir des références.

1.	Nom :	
	Addresse :	
	Entreprise :	Téléphone :
	•	·
2.	Nom :	
	Addresse :	
		Téléphone :
	Déclaration du demandeur	
		ant connu, que je suis un représentant autorisé ière et qui n'a pas réussi à obtenir le financement
		(signature)
		(imprimez votre nom et prénom)
		(date)



BILAN PERSONNEL / DEMANDE DE FINANCEMENT

Dans quelle langue officielle voulez-vous recevoir la correspondance? 🔲 Anglais 🔲 Français								
Avez-vous cherché à obtenir de	votre institution financière du fin	ancement à des modalit	tés et condit	ions raisonnable	s? 🔲 Oui 🔲 No	on		
Si oui, où?	Quel est le statut de cette demar	nde? 1. En cours 2. Re	ejetée 3. A	oprouvée 4. Co	nditionnelle			
But du prêt	Montant du prêt demandé Terme de Demande dans le cadre du ou des programmes suivants :						:	
				la requête	la requête Capital d'appoint Prêt commercial CBDC			
						indépendant 🔲 Prêt pour	-	
					Prêt pour entre	eprises sociale CBDC 🔲 Pré	et pour nouvel en	repreneur CBDC
Nom	Prénom	Autre(s) prénom(s)		Numéro d'assu	rance sociale		Date de naissance	
N° de tél.	Domicile	Travail		Cellulaire		Fax	Соц	urriel
				,				
Address privée (rue)							Propriétair	e
							Locataire :	loyer \$
À cette adresse depuis?			années	mois	Nom, adresse et	tél. du propriétaire (pour	les locataires)	
Adresse précédente (si moins	de 3 ans à l'adresse actuelle)					Υ		
Employeur actuel		Adresse				Emploi 1 permanent 3 Saisonnier 4 À temps		s emploi
Poste occupé		Description				Téléphone	Depuis	Salaire
Employeur précédent (si moins	de 3 ans chez l'employeur actuel)	Adresse				Emploi 1 permanent		
Donto const		Danninkian.				3 Saisonnier 4 Å temps	1	T .
Poste occupé		Description				Téléphone	Depuis	Salaire
Autres sources de revenu :		Montant par an : \$	par m	nois :	\$	Détails :		
Situation familiale : 🔲 Marié(e)	☐ Divorcé(e) ☐ Ve	euf/veuve			Nombre de pers	onnes à charge (conjoint(e) inclus)	
☐ Célibatair		n union libre						
Nom du conjoint		Prénom du conjoint			Numéro d'assur	ance sociale	Date de naiss	ance
Employeur du conjoint		Adresse				Téléphone	Depuis	Salaire
N° de tél.	Poste occupé	Description				Emploi 1 Permanent		
						3 Saisonnier 4 Å temps	<u> </u>	s emploi
POUR LI	ES COUPLES MARIÉS OU	J EN UNION LIBR	KE, INDIC	UER L'ACTI	FEI LE PASS		JOINTS	
	ACTIF					PASSIF		
Liquidités				Prêts bancaires			Mensualité	
			\$			\$		\$
			\$			\$		\$
Placements				g			Mensualité	_
			\$			\$		\$
D'			\$	D. î l l. í .		\$	NA	\$
Biens ménagers et personnels			\$	Prêts hypothécaires Mensualité \$				•
			\$			\$		\$
Assurance-vie (valeur de racha	t du contrat)		* *			Ψ		
Automobile		Valeur actuelle						
Année	Modèle	valour actaono						
			\$					
			\$					
Résidence privée								
			\$					
Autres biens immobiliers \$				Autres passifs				
	\$							\$
Autres actifs				Sous-total				\$
			\$	3040 (014)				Ą
TOTAL DE L'ACTIF			\$	TOTAL DU PAS	SIF			\$
Détails :				VALEUR NETTE	(ACTIF - PASSIF)			\$
				TOTAL				\$



Vous a-t-on déjà repris un bien?				🔲 Oui	☐ Non	Avez-vous une assurance-vie?	
Avez-vous déjà fait faillite?					☐ Non	🛄 Oui	☐ Non
Faites-vous partie d'une réclamation ou action en justice?				🔲 Oui	☐ Non	Si oui, combien?	
Avez-vous des taxes impayées	des années précédentes?			u Oui	☐ Non	Valeur en, 🔲 liquide	ou 🖵 terme
CONSEILS D'AFFAIR Si vous êtes le propriétaire ou	ES le représentant d'une entreprise e	xistante qui demande ui	ne aide finai	ncière, remplir ce	e qui suit :		
Nom de l'entreprise		Numéro de téléphone	de l'entrepr	rise	Numéro de télé	copieur	Numéro de cellulaire
Adresse municipale			Adresse p	ostale	l	Activité principale de l'entreprise	
Entreprise à domicile?			Fin de l'ex	ercice financier		Statut de l'entreprise	
Depuis combien de temps êtes				Année d'install	lation	-	À temps plein
Adresse précédente (si moins d	e 3 ans à l'adresse actuelle, et penda	ant combien de temps)	Adresse w	reb			À temps partiel
			Courriel				Saisonnier
☐ Propriétaire	☐ Société de personnes	☐ Société par	actions	Àco	nstituer en société	par actions	☐ But non lucratif
	Nom	Adresse			Numéro de téle	éphone	Numéro de télécopieur
Avocat							
Comptable							
Institution financière							
L'entreprise a-t-elle des obligati	ons qui ne figurent pas dans son	état financier?				u Oui	☐ Non
L'entreprise fait-elle partie d'un	e réclamation ou action en justice	?				Oui	☐ Non
L'entreprise s'est-elle déjà place	ée sous la protection de la loi con	tre ses créanciers?				Oui	☐ Non
L'entreprise a-t-elle des créanci		Non	,	<i>"</i>		Si oui, montant dû :	\$
	pôt sur le revenu, indemnités pour accide	ent du travaii ou maiadie pro	Tessionneile, n	normes a empioi, etc	c.)	Dû à :	
Détails sur ce qui précède :							
Noms des action	naires/partenaires	% de participat	ion		Société de per	sonnes	% de participation
Je comprends que, pour traiter ma demande, la CBDC a besoin de mes renseignements personnels. Par la présente, je consens à ce que la CBDC recueille et utilise ces renseignements, et les communique à des tiers, y compris sans s'y limiter, à des banques, caisses populaires ou credit union, à des agences d'évaluation du crédit, à des compagnies d'assurances, à des avocats, au gouvernement fédéral ou provincial, à des comptables, à des consultants en affaire ou en formation, et à des CBDC affiliées, en vue de faciliter l'évaluation et l'approbation de ma demande, mais aussi de faciliter le paiement de prêts, de déterminer mon admissibilité à des programmes d'aide et de me fournir des renseignements sur les possibilités de formation et de développement. Je reconnais avoir reçu un exemplaire du résumé de la politique de confidentialité de la CBDC. J'autorise la CBDC à conserver mes renseignements personnels dans mon dossier jusqu'à sept années après la dernière transaction. Je, soussigné(e), consens à ce que la CBDC ait recours au courrier électronique pour transférer ou communiquer à un tiers mes renseignements personnels, y compris mes renseignements financiers. Je comprends que le courriel n'est pas totalement sûr et que le fournisseur de services internet de ma CBDC pourra conserver des copies de mes renseignements personnels. Notre politique de confidentialité est disponible sur notre site web à www.cbdc.ca							
Nom (en caractères d'imprimerie)				Nom (en carac	tères d'imprimerie	9)	

(date)

(date)

